

謹賀新年



恵那商工会議所

干支の置物：恵那ダンボール（株） 木製鏡餅：小林ロクロ工芸

CONTENTS

【特集】年頭・会頭所感	2・3
インフォメーション	4・5
恵那のGood News!	6
・小林ロクロ工芸	・恵那ダイハツ
地元グルメナビ	(有)東野
コラム「岐阜県よろず支援拠点」佐藤博之氏	7
協賛広告	8

〒509-7203
岐阜県恵那市長島町正家1-5-11
TEL26-1211(代) FAX25-6173
E-mail: enacci@enat.org
URL http://www.enacci.or.jp



公式LINE
経営に役立つ各種情報を
発信しています

イベント用品 発売中!
 \大人気/
ダンボール迷路

協和ダンボール株式会社
 恵那市長島町中野1269-2 Tel:0573-28-2111

最新のカーテクノロジーと共に進化を続けています
愛中理化学工業株式会社
 www.aichurika.co.jp

本社 〒452-0807 名古屋西区歌里町35番地
 TEL: (052) 504-6216 FAX: (052) 501-2030
 恵那工場 〒509-7126 岐阜県恵那市武並町新竹折23
 TEL: (0573) 28-2820 FAX: (0573) 28-2566

恵那ソイルイノベーションセンター
 岩村ストックヤード

ReSoil つなぐ資源、築く未来
 Central Innovation

〒509-7201
 岐阜県恵那市大井町1202-4
 TEL.0573-26-4114
 FAX.0573-26-4321

NUX
 NEXT PAINT COMPANY

株式会社 MAC
 509-7205 恵那市長島町中野1269-406
 TEL (0573) 28-3176 FAX (0573) 28-3150
 E-mail mac283176@yahoo.co.jp

MAC Mont-Deco LGASIA

digita®
 株式会社 デジタ

会社案内 印刷通販

詳しくはQRコードでご覧下さい

YAMA-MOTO
 エネルギー総合サービスカンパニー

地域密着のエネルギー供給業を中心に
 “満足・感動”を提供する生活提案企業グループ

山本石油株式会社
 新東海運輸(株)・ヤマモトエナジー販売(株)
 (有)ヤマモト企画・(有)恵那LPG配送センター

ホームページ http://www.yama-moto.jp/

中山道大井宿 **新**
 寿司と地元食材にこだわった創作料理

岐阜県恵那市大井町236-22
 TEL/FAX 0573-25-4070
 定休日：水曜日
 (定休日以外で月1回程度 不定休)

中山道大井宿
あまから
 amakara

本店 恵那市駅前 TEL(0573)25-3029
 http://amakaragoheimochi.jimdo.com

保険をトータルでサポート!

総合保険コンサルタント
(有)ソガ保険企画

ソガ保険企画 恵那 検索

☎ **0573-26-0852**
 恵那市長島町永田 373-38 大洞ビル

ダイハツショップ 民間車検工場完備
恵那ダイハツ株式会社

Light you up
 らしく、ともに、軽やかに

Tanto CUSTOM

〒509-7201
 恵那市大井町1210-1
 ☎ (0573) 25-3121
 FAX(0573) 26-3353

Happy Carlife Maker
車検のコバック
 ご予約・お見積は「車検証」を見ながらお電話でどうぞ!

0120-529-589

株式会社 チェリー東濃
 〒509-7205 岐阜県恵那市長島町中野1-11-3
 TEL 0573-26-2311 FAX 0573-25-7027

営業時間 AM8:30~PM6:30
 定休日 第3日曜・毎週月曜 GW・お盆・年末年始

派遣会社としての
 経験を生かしたフォロー体制

**外国人技能実習・特定技能
 受入れをサポートします**

特定技能 技能実習
 ジャパンネット株式会社 / 亜細亜架け橋共同組合
 岐阜県中津川市千旦林814-23 通訳者在中
 TEL 0573-64-2536 FAX 0573-78-1119

無料宿泊体験できます!

楽園住宅
 〒509-7203
 岐阜県恵那市長島町正家1-5-5
 TEL 0573-26-5122

「地域社会」に新たな価値を提供し続ける企業へ

valor Holdings

岐阜県多治見市大針町661-1
 株式会社 **バナーホールディングス** TEL 0572-20-0860 https://valorholdings.co.jp

発行／恵那商工会議所

〒509-7203
 岐阜県恵那市長島町正家1-5-11
 TEL.0573-26-1211
 FAX.0573-25-6173
 E-mail: enacci@enat.org
 URL http://www.enacci.or.jp

会報広告サービスのご案内

会員事業所の広告を当所会報の紙面へ掲載するサービスです。掲載広告にクーポンや割引、優待付きの広告としても活用いただけます。是非、ご活用ください。

○料金／1回**6,000円**(税別)
 ○原稿／毎回原稿の変更が可能です
 原稿サイズ 4.4cm×6cm (1コマ)

安心して加入できる共済制度

火災共済……掛けて安心、万一の火災事故に備えて生命傷害共済……不慮の事故から病氣死亡まで保障自動車事故費用共済……契約者にお支払いする制度

強制、任意とは無関係
 所得補償共済……役員・従業員が病氣やケガで働けなくなったときの所得を補償

お申し込みは 恵那商工会議所まで
 岐阜県火災共済協同組合



日本商工会議所会頭所感 変革と価値共創による日本経済の再出発

日本商工会議所 会頭 小林 健

明けましておめでとうございます。
2026年の新春を迎え、謹んでお慶び申し上げます。

【成長の果実を賃金や投資へ】

さて、昨年の世界情勢は、ロシアによるウクライナ侵攻の長期化や中東情勢の緊迫化といった地政学リスクに加え、関税・輸出管理・産業補助・投資審査などが複合的に作用し、通商環境の再編が進行するなど、不確実性が一段と高まった一年でありました。

国内に目を向けますと、日本経済は賃金と物価の好循環に向けた兆しが明確になりつつありますが、依然として物価上昇に賃金が追いつかず、実質賃金の着実な回復が最大の課題です。長年にわたり染みついたデフレマインドを払拭し、成長の果実を賃金や投資へ確実に循環させることこそ、日本経済の「再出発」に向けた最大の鍵であります。

こうした中、国政においては、憲政史上初の女性総理として高市総理が誕生し、就任直後からトランプ米大統領をはじめ各国首脳との会談を精力的に行い、首脳間の信頼醸成に努めてこられました。また、高市総理が議長を務める「日本成長戦略会議」におきましても、AI・半導体、造船、量子など17の戦略分野への投資に加え、人的資本の強化、労働市場改革、スタートアップ支援、賃上げ環境整備など、将来の成長力を高める政策課題が明確に示されました。国の成長戦略と歩調を合わせつつ、民間の現場から具体的な提言と実行を積み重ねていくことが、私どもの責務であります。

【成長型経済への転換を確固たるものに～「変革」と「価値共創」】

わが国の経済は、成長型経済への移行に向けた正念場を迎えています。しかし、企業数の99.7%、雇用の約7割（3大都市圏を除くと約9割）を占める中小企業は、円安・原油高に伴う原材料・エネルギー価格などの高騰、人手不足や労務費の増加、さらには消費低迷など多くの課題に直面しています。成長型経済への転換を確固たるものとするためには、個々の企業が自己変革を果たし、変化する外部環境に適応していくなど、絶えず「変革」に挑み続ける姿勢が重要です。同時に、不確実性の時代においては、多様な主体が互いの強みを持ち寄り、新たな価値を共に創り、共に分かち合う「価値共創」の発想こそが、これからの日本経済を支える基盤になると確信しています。

【「変革と価値共創による日本経済の再出発」に向けた三つの重点課題】

こうした考えから、私は今期のスローガンとして「変革と価値共創による日本経済の再出発」を掲げました。このスローガンの下、以下の3点を重点課題として当所の運営に取り組んでまいります。

1点目は「成長型経済の実現に向けた環境整備」です。成長型経済を実現するには、コストプッシュ型インフレから、需要拡大によるデマンドプル型インフレへと転換し、賃金と投資の好循環を持続させる必要があります。そのためには、適切な価格転嫁と取引適正化の推進は、賃上げ原資を確保する観点から官民を挙げて一層強化すべき課題です。加えて、経済安全保障とエネルギー安全保障の両立、過度な円安の是正に向けた金融政策、人手不足への対応、持続可能な全世代型社会保障制度の構築につきましても、引き続き要望してまいります。

2点目は「変革と価値共創による中小企業・小規模事業者の『稼ぐ力』の強化」です。成長型経済の実現には、中小企業・小規模事業者の付加価値と生産性の向上が不可欠であり、新分野進出、DX・GXの推進、知的財産の創造・保護・活用、海外展開、スタートアップとの連携などへの挑戦が求められます。また、事業承継を契機として、より強く魅力ある企業へと生まれ変わることが重要です。

3点目は「地域の稼ぐ力の向上による地域経済循環の推進」です。持続可能な観光地域づくり、地域に新たな投資を呼び込むためのインフラ整備や税財政支援、地域の産業を担う人材の確保・育成支援が求められます。いずれも商工会議所の主要な活動テーマであり、当所はもとより、各地商工会議所が中核となって取り組まれることを心より期待いたします。

【「現場主義・双方向主義」の発展】

私は「原点は対話である」という信念の下、会頭就任以来、全国各地を訪問し、地域や事業者の生の声を伺い、各地域が抱える課題の把握に努めてまいりました。今後は「現場主義・双方向主義」をさらに発展させ、現場の声に真摯に向き合いながら、中小企業と地域の活性化、日本経済のさらなる成長に向けて、皆さまと共に全力を尽くしてまいります。皆さまの多大なるご支援、ご協力をお願い申し上げ、年頭のご挨拶とさせていただきます。

以上

新議員紹介

任期：令和7年11月1日～令和10年10月31日



正栄電機㈱
代表取締役
本位田健太郎



㈱あまから
代表取締役
西尾大介



木曽路物産㈱
代表取締役
山内千恵



㈱マックスコム
代表取締役
伊藤義仁



㈱おおくら
代表取締役
大蔵磨



N T T 西日本㈱
東濃営業支店
東濃営業担当部長
本山裕樹



㈱ヤマグチ建設
代表取締役
山口秀康



㈱恵那三洋製作所
代表取締役
加藤大



㈱エナ重機
代表取締役
田口勝一



遠山司法書士事務所
書士
遠山邦明

特集

年頭・会頭所感

あけましておめでとうございます

恵那商工会議所 会頭 阿部伸一郎



新年あけましておめでとうございます。平素より当会議所活動に、ご理解とご支援を賜っておりますこと感謝申し上げます。

さて、恵那を取り巻く現状は極めて厳しいものがあります。人口は年々激減し続け、このまま手をこまねいては、商店街の灯は消え、空き家は増え、地域の未来は閉ざされてしまいます。まさに今、私たちは「沈むか、挑むか」の岐路に立っていると言っても過言ではありません。しかし人口減少は、恵那のみならず全国共通の課題である以上、努力を重ねたまちと、手をこまねいたまちとの格差が広がる時代の到来は必至と言えましょう。故に、地域自らが知恵を出し工夫を凝らし、果敢に挑む姿勢が求められます。ひとり一人、一社一社が挑戦を重ねることこそが、これからの地域経済を動かす原動力となると確信しております。

幸い恵那には、他地域が羨む豊かな資源があります。神話に遡る歴史、鎌倉期から続く城下町文化、江戸五街道のひとつ中山道の宿場町としての誇り、雄大な自然環境と地域色豊かな食文化、災害に強く日本の中心に位置するという地理的優位性、そしてリニアが走り停車駅が出来るという圧倒的なポテンシャルティーなど等です。これらのアドバンテージを掘り起こし、磨き上げ、発信することこそ、私たちに求められる、挑みです。大切なことは、構想を語るだけではなく、実行に移すことにあります。挑み続ける姿勢こそが、未来を切り拓くカギとなります。

最近、上杉鷹山公の生涯を紹介する書籍に触れる機会を得ました。鷹山公は、十六歳で米沢藩に養子として迎えられ翌年に藩主となると、頑迷な家臣たちが勝手気ままに振舞う中を「為せば成る、為さねば成らぬ何事も、成らぬは人の為さぬなりけり」の信念を貫き、困難極まる改革を成し遂げ見事に困窮する米沢藩を立て直しました。海の向こうに、この鷹山公を深く敬愛した人物がいました。アメリカ第35代大統領ジョン・F・ケネディです。1961年、ケネディが就任演説で述べた「国家があなたに何をしてくれるかではなく、あなたが国家のために何ができるかを問うて欲しい」という、あまりにも有名なスピーチは、今を生きる私たちへのメッセージにも聞こえます。

恵那の未来も同じです。「誰かが何かしてくれるのではなく、あなたが恵那のために何ができるかを問うて欲しい」。その問いに、ひとり一人、一社一社が向き合い挑むことから未来は開けます。

恵那商工会議所は、経営支援、人材育成、地域ブランドの確立、次世代への承継など、地域経済の総合的な支え手としての役割を一層強めて参ります。あなたが、そしてあなたの会社が挑むための力になるべく、全力で取り組む所存であります。

本年が希望と活力に満ちた一年となりますよう祈念し、新年のご挨拶といたします。



謹賀新年

今年もよろしくお願ひ致します

令和8年 元旦

古奥議水市監藤渡青山町西山水平渡古古近小保古柘水鈴杉加河柘篠高西額矢常藤高竹副阿会
田村野川井邊木本野脇内村岡邊屋市藤板母山植野木本藤野植花木尾額頭議下木中会部伸頭
耕清賢康泰好禎泰正英久直功裕恵喜順龍紀孝泰恭桂規裕典應文雅善和良道一郎
司二哉夫徳作幸嗣博隆和樹治之子久薫次興昭彦正彦子久仁之明浩和治次也直明一郎

各原田川山加佐安小山遠篠奥柘西脇安福市山市町五五鈴南松富溝新麥柴北三小小高堀大鎌平
務中上田藤野部林村藤田山植山田岡之内川野月十木原成江田島野宅池木木尾野田井
真一孝文有晃幸隆雅祥美大麻隆信貴祥智和秀次幸英正好和正雅幸幸真
広郎夫紀恒一久義英弘孝作尚美志誠彦隆隆司子彦広隆利郎慎人慶博一克悟彦則浩実廣泰悟茂

大富部英史
山本秀樹
議事員
柘植善久
監事
引字佳正
山田
常議員
豊中につき失礼します

職員一同
大和谷真輔
課長
市川亜里
所長補佐
後藤健司
所長
中小企業相談所
立尾清二
安藤克典
専務理事
本山口裕樹
山藤康大
加藤勝一
田口邦明
遠山健太郎
本位田健太郎
西山大介
伊藤千恵
青木勝磨
竹淵裕志
植木悟行
熊谷正治
茅原健治



外国人採用セミナー

「外国人の採用ってどうはじめればいいの?」「トラブルが不安」そんなお悩みをお持ちの企業の方に採用の基本と成功のコツをわかりやすく解説いたします。すでに外国人を雇用されている企業の方にも最新情報をお届け致します。

- ◆日 時/ 令和8年2月5日(木)
13時30分～15時00分
- ◆場 所/ 恵那商工会議所 3階会議室
- ◆講 師/ ジャパンネット㈱代表取締役
亜細亜架け橋協同組合
代表理事 市之瀬 隆 氏
- ◆定 員/ 20名



会費請求方法変更のご案内

これまで年2回にて納入いただいております会費につきまして、事務費等の値上げ及び事務作業等の効率化を図るため、令和8年度より納入方法を年1回に変更させていただくこととなりましたのでご理解ご協力いただきますようお願いいたします。

※役員議員会費は除きます。

口座振替

変更前	変更後
4月末・10月末引落	4月末引落

銀行振込

変更前	変更後
納付期限5月末・11月末	納付期限5月末

※口座振替(十六銀行、大垣共立銀行、岐阜信用金庫、東濃信用金庫、東美濃農業協同組合)が可能ですので、ぜひご利用ください。

会員親睦グルメツアー <ご案内>

「旬のふぐ料理を味わおう」

会員相互の情報交換と親睦を図るため、冬の味覚である「旬のふぐ」を十分に堪能するグルメツアーを企画しました。是非、ご参加下さい。

- ・日 時 令和8年3月2日(月) 8時30分出発
- ・参加費用 13,000円
- ・募集人数 60名
- ・内 容 まるは食堂旅館 南知多豊浜本店
(ふぐコース 昼食)
豊浜魚ひろば
えびせんべいの里(買い物)



入会ありがとうございました 新入会員紹介

(敬称略) 10月-12月受付

- ◆ 渡邊企画 渡邊 武政 武並町 ハウスクリーニング

令和7年分所得税・消費税決算確定申告の個別相談

事前
予約制

税理士による個別税務相談

会員事業所向けに税理士による「税務相談会」を下記の通り開催致します。

- ◆日 時/ 令和8年2月13日(金)・16日(月)・18日(水)・20日(金)
24日(火)・26日(木)
令和8年3月2日(月)・4日(水)・6日(金)・10日(火)・12日(木)
全日程 10時00分～15時00分

- ◆場 所/ 恵那商工会議所
- ◆備 考/ 詳細は2次元バーコード又は同封チラシをご参照下さい。



職員による税務相談

- ◆日 時/ 令和8年2月16日(月)～3月13日(金)
(※消費税確定申告は3月31日(火)まで)
土日祝祭日を除く平日9時00分～17時00分
- ◆場 所/ 恵那商工会議所

令和7年度 恵那市プレミアム付商品券 取扱加盟店の皆様へ

(紙商品券) 最終換金 受付のご案内

本事業にご理解、ご協力を賜り厚くお礼申し上げます。
令和7年度恵那市プレミアム付商品券の最終換金受付は下記のとおりとなっています。
換金忘れのないよう、期日までに手続きをお願いいたします。

金融機関、恵那商工会議所または、恵那市恵南商工会(本所)

最終換金受付

令和8年 1月15日(木)まで

※200枚以上は恵那商工会議所または、恵那市恵南商工会へご提出下さい。

※購入者が取扱加盟店で紙商品券を使用できるのは、令和7年12月31日(水)まで

入金に関して ※換金分は、1月30日(金)に指定口座へ入金いたします。

お忘れのないよう
しなさい

恵那市公式
キャラクターエーナ

お問合せ
窓口

恵那市商品券事業実行委員会(恵那商工会議所内)
恵那市長島町正家1丁目5番地11 TEL26-1211
恵那市恵南商工会 本所 TEL54-2902 恵那市役所 商工課 TEL26-2111

優良従業員表彰

◎アンキファシリティ株式会社 片桐 昌伸(10年以上1名)
勤続30年以上の表彰については、日本商工会議所と連名で表彰しています。

※申請は随時受付を致しております。各事業所が希望する時期にお申込みいただき賞状と記念品を交付いたします。
受付から交付まで2週間程かかりますのでご了承ください。

◎令和7年分の年末調整における主な改正事項

本年12月に行う年末調整においては、基礎控除の見直し等の改正が行われていますので、ご注意ください!



詳細や最新情報は国税庁ホームページの「年末調整がよくわかるページ」をご確認ください。

◎基礎控除の見直し

次のとおり、合計所得金額に応じて、基礎控除額が改正されました。

合計所得金額	132万円以下	132万円超 336万円以下	336万円超 489万円以下	489万円超 655万円以下	655万円超 2,350万円以下
控除額	95万円	88万円	68万円	63万円	58万円

- (注) 1 合計所得金額655万円以下の控除額は、所得税法第86条の規定による基礎控除額58万円の、租税特別措置法第41条の16の2の規定による加算額を加算した額となります。
2 合計所得金額2,350万円超の場合の基礎控除額に改正はありません。

◎給与所得控除の見直し

給与所得控除の最低保障額が55万円から65万円に引き上げられました。

(注) 家内労働者等の事業所得等の所得計算の特例についても、必要経費に算入する金額の最低保障額が55万円から65万円に引き上げられました。

◎扶養親族等の所得要件の改正

扶養控除等の対象となる扶養親族の所得要件が48万円以下から58万円以下に引き上げられるなど、所得要件が改正されました。

扶養親族等の区分	所得要件(※)
扶養親族 同一生計配偶者 ひとり親の生計を一にする子 勤労学生	58万円以下 85万円以下

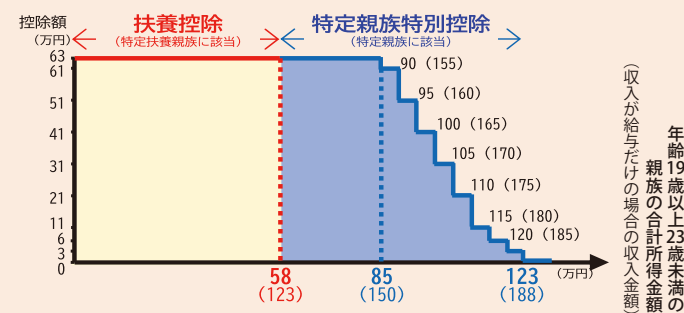
(注) 合計所得金額(ひとり親の生計を一にする子については総所得金額等の合計額)の要件をいいます。

◎特定親族特別控除の創設

所得者が生計を一にする年齢19歳以上23歳未満の親族を有する場合に受けられる控除として、特定親族特別控除が創設されました。

(注) 里子を含み、配偶者、青色事業専従者として給与の支払を受ける人及び白色事業専従者を除きます。

控除額は、その親族の合計所得金額に応じ、右図のとおりとなります。



AXA-A2-2209-1161/9WD 「健康経営®」は、特定非営利活動法人健康経営研究会の登録商標です。

Know You Can
そう、あなたなら、できる。

83%が実感!
アクサ式やりがい効果
※アクサ式導入企業756社のデータより
健康経営アクサ式

やりがいが集まって、
会社はつよくなる。

「離職率が下がりはじめています」「生産性がアップしてきました」。いま、経営者の皆様のそんな声が増えています。それはきっと、アクサの健康経営による「やりがい効果」。

心と身体の健康をケアすることはもちろん、ある会社では「仕事と治療の両立」や「社内サークル活動」などに取り組み、夢や生きがい、働きがいといった「社会的健康」までをサポートしています。

社員一人ひとりがやりがいをもって働ける環境をつくり、会社全体も元気に変えていくために。アクサ生命がお手伝いします。

アクサ生命は、商工会議所と協力し、会員事業所の各種ニーズ(弔慰金・見舞金制度、退職金制度、リスク対策や事業承継など)を共済制度/福祉制度でサポートしています。

Column

地域の事柄や、時事ネタを ビジネスの視点でみる

佐藤 博之 氏

岐阜県よろず支援拠点のコーディネーター。食品酒類卸売業の経理社員を経て起業し、経営実践22年。「強い会社」「負けない会社」づくりを得意としている。自社での体験に基づく実践的ノウハウと、「自社と同じ中小企業を盛り上げたい」という情熱で支援をしている。中小企業診断士、ファイナンシャルプランニング技能士。



値上げは「伝え方」で決まる

事情・価値・約束を丁寧に

「値上げをしたいが」「お客様が離れるのでは」と悩む経営者は多いと思います。私自身も23年の経営の中で何度も価格改定に直面し、そのたびに長年のお客様の顔を思い浮かべてきました。

しかし、多くの企業を見てきてわかったのは、値上げで顧客を失う会社と、逆に信頼を深める会社の差は「値上げの必然性」ではなく「**伝え方の設計**」にあるということです。

本来、価格とは「提供価値」と「顧客満足」の交換比率を示す記号です。同じコーヒーでも、「ただのコーヒー」より「農園指定・手焙煎」「この一杯のための特別な時間」と意味づけが変われば、許容される価格は変わります。地域の飲食店や製造業でも、「普通の〇〇」と伝えるのか、「地元産素材を職人が手仕上げした〇〇」と伝えるのかで、受け止め方は大きく違います。

多くの経営者が値上げをためらう背景には、「長年のお客様を裏切るのでは」「競合が据え置きなのに自社だけ上げられない」「説明しても理解されないのでは」といった不安があります。これは感情論ではなく、経営者として当然の懸念です。

ただ実際には、値上げで離れていくお客様の多くは、もともと「価格だけ」で選んでいた層か、値上げの伝え方に誠実さを感じられなかったケースです。一方、「価値」で選んでいるお客様は、事情と理由が丁寧に説明されれば、高い確率で継続してくださいます。むしろ恐れるべきは、値上げできなまま利益が削られ、品質やサービス維持が困難になり、結果としてお客様に迷

惑をかけてしまうことです。

そこで鍵になるのが、**値上げの伝え方を「事情・価値・約束」の三層構造で設計**することです。

まず「事情」を率直に伝えます。原材料費やエネルギーコスト、人件費の上昇など、値上げが必要になった背景を隠さず説明します。次に「価値の再確認」。地元産の素材へのこだわり、職人の手仕事、アフターサービスや安全性への配慮など、自社が当たり前と思ってきた取り組みを言葉にして伝えます。最後に「約束」。今後もその価値と品質を守り続ける決意を示すことで、お客様に安心感を持ってもらいます。

【例】「このたび、原材料費とエネルギーコストの大幅な上昇により、価格改定をさせていただきますこととなりました。【事情】当店では開業以来、〇〇産の厳選素材を使用し、職人が一つひとつ手作業で仕上げることにこだわってまいりました。【価値の再確認】今後この品質を守り、お客様に安心してご利用いただける商品をお届けし続けるため、何卒ご理解を賜りますようお願い申し上げます。【約束】」

取組前に、「自社の当たり前」を書き出してみてください。手間や技術、素材、納期への配慮、地域に根差した柔軟な対応など、見えない価値は数多くあるはずです。それを値上げの説明文に織り込むだけで、「値段が上がる話」が「この内容なら納得」という理解に変わります。お客様は「値上げそのもの」ではなく、「誠実さの有無」

値上げ戦略のサイクル



に敏感なのです。

実施方法にも工夫ができます。一律に大幅値上げをするのではなく、上位プランや会員制の導入で選択肢を増やしたり、新年度や新サービス開始など変化が受け入れられやすいタイミングに合わせて、段階的な改定にすることで心理的抵抗を和らげられます。

適正な価格転嫁ができない企業は、スタッフ教育や設備投資が進まず、結果としてサービス品質が低下し、顧客満足も損なわれてしまいます。値上げは「負担を強いる行為」ではなく、お客様との関係を守り、事業を持続させるための未来への投資です。

値上げは、勇気を振り絞る一度きりの決断ではありません。自社の価値を言語化し、構造的に設計し、誠実に伝える——その積み重ねが、価格にもサービスにも納得して選ばれ続ける企業をつくります。

恵那の Good News!

恵那商工会議所会員の、新しいサービスや商品、店舗や事業所など、企業の「今」をお届けします。

日本伝統工芸展に3年連続入選【小林ロクロ工芸】



01 Information

恵那市東野 310-2
(0573)26-3139
9:00 - 17:00 不定休・要予約



02 カトラリーやお皿も販売中

商品は工房、ネットショップ、えなてらす、中山道広重美術館で購入できます。



小林ロクロ工芸の木地師・小林哲也さんが「第72回日本伝統工芸展」に3年連続で入選しました。玉杓が美しい櫛拭漆盛器は、装飾を抑え木目を引き立てた点が高く評価されています。工芸品を日常で楽しんでほしいとの思いから、イベント出店にも取り組んでいます。

岐阜県自動車整備技能競技大会で優勝【恵那ダイハツ（株）】



01 Information

恵那市大井町 1210-1
(0573)25-3121
9:00 - 18:00 月・第1日曜日



02 モットーは「まごころサービス」

点検・修理・販売は恵那ダイハツへ。ダイハツ車以外でも受け付けてもらえます。



恵那ダイハツ（株）の高畠さんと大地さんが、第20回岐阜県自動車整備技能競技大会で初出場・初優勝し、全国大会出場権を獲得しました。大会では問診、診断、実車競技など総合的な整備技術が審査され、二人は積み重ねた確かな技術を発揮しました。全国大会でも優勝を目指します。

地元 グルメ ナビ

地元の味を知り尽くした食通も、初めて訪れる方も楽しめる、地元のグルメ情報を発信します。



卸売やギフト用も OK

大量注文や、業務用利用など、企業の注文も可能です。是非お問い合わせを。

農業生産法人 有限会社東野



恵那市長島町久須見 1306-30
0120-108-229 / 9:00 - 16:00
土・日曜日定休

令和7年に、(有)東野の「恵那産完熟黒にんにく」が、恵那市の特産品認定制度「えなブランド」に認定されました。土づくりから栽培、発酵、熟成までをすべて自社で行い、仕入れを一切せず生産しているのが最大の特徴。匂いが少なく甘くてフルーティーな味わいが人気です。東海豪雨を機に荒れた農地を守ろうと農業に参入し、にんにくの他にも、さつまいもやかぼちゃも栽培しています。黒にんにくはオンラインや催事、えなてらすなどで販売されています。



このページはママパパ業務請負サービス
チーム Ema（運営：株式会社ココアイ）が作成しています。